



INSTALLATEUR DES MONATS



Der Installateur für Mensch und Umwelt

Kausl Energiesysteme und Baddesign aus dem Waldviertel überzeugt mit innovativen Geschäftsmodellen.

Ursprünglich wollte der Installateur und Heizungstechniker Adolf Kausl im Atomkraftwerk Zwentendorf als Betriebsleiter zu arbeiten beginnen. Die Volksabstimmung am 5. November 1978 endete mit einem Nein zu Atomkraft und machte einen Strich durch die Zukunftsplanung.

Betriebsgründung 1979

Er beschloss sich selbstständig zu machen und gründete 1979 die Kausl GmbH in Mühldorf im Waldviertel. 2012 übernahm sein Sohn Ing. Rene Kausl das Unternehmen. Der Familienbetrieb steht für ein hoch-

wertiges Service bei Modernisierungen und Neubauten im Sanitär-, Heizungs-, Lüftungs- und Klimatechnik-Bereich. Rene Kausl: „Seit 1986 betreiben wir sogar eine eigene Kundendienstabteilung, die 365 Tage im Jahr zur Verfügung steht.“ Seit 2007 ist die sogenannte „kausl energyservice“ auch als Wärmeversorger tätig und beliefert Wohnanlagen, öffentliche Gebäude, Gewerbeobjekte und Nahwärmanlagen professionell mit Wärme.

Innovative Geschäftsmodelle

Auch Contracting-Lösungen werden angeboten. Mit „kauslKonzept“ folgte 2013 die Gründung eines Ingenieur- und Planungsbüros für Energie- und Gebäudetechnik.

Im Jahr 2020 wurde das Leistungs-Angebot um die „HandwerkerImpuls GmbH erweitert. Das ist eine Angebots-Plattform für Austausch, Weitergabe von bewährtem Er-

folgs-Know-How für ausgewählte Branchen-Kollegen unter den Sanitär- und Heizungsinstallateuren. Zusätzlich wurden die Geschäftsführer-Tätigkeiten unter Rene Kausl, der für die strategische Ausrichtung und Bernd Gritsch, welcher für die operative Steuerung zuständig ist, aufgeteilt.

Kooperation mit Branchenkollegen

Bernd Gritsch: „Somit gibt es neben dem klassischen Installationsgeschäft für Privat- und Gewerbekunden, der Kausl GmbH Energiesysteme & Baddesign, den Contracting-Lösungen der Kausl Energyservice GmbH und dem Ingenieurbüro KauslKonzept e.U. auch die Möglichkeit – mit der HandwerkerImpuls GmbH – unternehmerische Praxis-Lösungen für unsere Branchen-Kollegen/innen anzubieten.“

Installateur und Geschäftsführer Ing. Rene Kausl steht somit interessierten Sanitär-



KAUSL (4)

v.l.: Ing. Rene Kausl und Bernd Gritsch. Der Familienbetrieb Kausl ist bestrebt, mit laufender betrieblicher Weiterbildung seiner Mitarbeiterinnen und neuen Geschäftsmodellen das Unternehmen zukunftsfit zu gestalten. Optimierte Prozesse können nur motivierten und informierten Kolleginnen und Kollegen umgesetzt werden. Denn

und Heizungsinstallateuren mit Rat und Tat zur Seite. Er bietet Wissensaustausch und hilft bei der Weitergabe bzw. Implementierung von bewährtem, praxiserprobtem Erfolgs-Know-how.

Sowohl Lehrlinge als auch Mitarbeiter erhalten bei Kausl nicht nur eine exzellente Ausbildung, sondern einen innovativen Arbeitsplatz mit Weiterbildung, eine einzigartige Unternehmenskultur, die geprägt ist von Kollegialität und Teamspirit. Rene Kausl: „Unsere Lehrlinge bekommen zusätzlich Benefits wie Mentoring im Rahmen einer firmeninternen Patenschaft sowie hervorragende Aufstiegschancen in einer Branche mit besten Zukunftsaussichten.“

Vorträge in Schulen & Schnupperlehre

Um neue Lehrlinge zu finden, arbeitet das Unternehmen mit Schulen zusammen, wo in Form von Vorträgen an Infotagen oder an Tagen der offenen Türen, den Schülern der Installateurberuf vorgestellt wird. Zusätzlich können Interessierte Schnuppertage im Unternehmen machen oder auf typische Baustellen mitkommen um den Beruf kennen zu lernen. Auch Firmenrundgänge sind nach Voranmeldung möglich.

Der Fachkräftemangel macht sich immer dann bemerkbar, wenn die Unternehmensführung z.B. auf der Suche nach neuen Monteuren ist. Deshalb wird ganz gezielt Weiterbildung angeboten, die langfristig auch Karriereperspektiven eröffnet. Angeboten werden weiters Gewinnbeteiligung, flexible Arbeitszeiten, ein abwechslungsreiches und vielseitiges Aufgabengebiet in einem wachsenden Familienbetrieb, Eigenverantwortung und Entwicklungsmöglichkeit, ein innovatives Umfeld, eine wertschätzende und offene Unternehmenskultur. Dabei wird

auch auf leistungsgerechte Entlohnung gesetzt. Das Unternehmen ist extrem vielseitig unterwegs, Rene Kausl: „Wir planen, liefern, installieren Sanitär-, Heizungs-, Klima- und Lüftungsanlagen, sind aber auch Energietechnikprofi für Gewerbe und Industrie sowie Wärmeversorger und Planungsbüro. Diese Vielseitigkeit lässt sich durch unsere klare Kundenstruktur und die Bedürfnisse dieser Kunden sehr leicht erklären.“

Etwa 50 Prozent der Geschäftsleistung kommt aus dem Bereich Heizung privater Hausbesitzer, der Rest aus Projekten von Gewerbekunden und Sanitärräumen. Das Einzugsgebiet erstreckt sich über ganz Niederösterreich und Wien. Ein klarer Fokus bei den Haustechniksystemen liegt auf den Aspekten der Nachhaltigkeit und des Klimaschutzes.

Waldviertler Klimacoach

Der Klimacoach ist eine Marke und mit dieser Zertifizierung besitzt Kausl ein exklusives Alleinstellungsmerkmal in seiner Region. Rene Kausl: „Wir zeigen unseren Kunden, wie Sie mit Ihrem ganz persönlichen Heizsystem mit Zukunft, in Ihrer Region für Generationen im Voraus, für automatisierten Klimaschutz sorgen, denn das ist unsere Mission.“ Preis, Betriebssicherheit Abhängigkeit von Energieträgern und Umweltschutz sind wesentliche Faktoren, welche die Wahl eines Heizungssystems entscheiden.

Z.B. wird für die Kunden ein individuelles Heizkostensparkonzept erstellt. In diesem werden verschiedene Heizungsanlagen gegenüber gestellt. Anhand der Kriterien wie Investitions-, Brennstoff-, und Wartungskosten kann der Kunde bereits eine Entscheidung auf Basis des Budgets treffen.

Ein weiterer wichtiger Faktor ist die Betriebs-

sicherheit. Deshalb ist es von den meisten Kunden ein Muss, dass der Heizungsinstallateur auch einen professionellen Kunden- bzw. Servicedienst anbietet, der auch an allen Tagen des Jahres erreichbar ist. Die grundlegende Betriebsstrategie ist es nicht an Unternehmensgröße zu wachsen, sondern den Betrieb durch zahlreiche Maßnahmen stetig fit für die Zukunft zu gestalten.

Mitarbeiter stehen im Mittelpunkt

Rene Kausl: „Neue Geschäftsmodelle, optimierte Prozesse, konsequente Digitalisierung etc. ist alles wichtig, aber nur umsetzbar von Mitarbeitern. Der effektivste Weg zu einer positiven Unternehmensentwicklung ist deshalb die betriebliche Weiterbildung. Denn die Mitarbeiter machen das Unternehmen aus, verkaufen und installieren unsere Leistungen, sind jeden Tag draußen und im direkten Kontakt mit den Kunden.“

STROM

Kausl GmbH

Das Unternehmen wurde 1979 von Adolf Kausl in Mühlendorf im Waldviertel gegründet.

- Auf zwei Betriebsstandorten in Weiten und Langenlois werden 45 Mitarbeiter, darunter fünf Lehrlinge beschäftigt.
- Seit 2007 ist die kausl energieservice als Wärmeversorger tätig und beliefert Wohnanlagen, öffentliche Gebäude, Gewerbeobjekte und Nahwärmanlagen mit Wärme und bietet Contracting-Lösungen an.
- Mit kauslKonzept folgte 2013 die Gründung eines Ingenieur- und Planungsbüros für Energie- und Gebäudetechnik.